

# CRÉER SON ENTREPRISE

Réussir sa création d'entreprise commence bien avant l'immatriculation ; ce parcours apporte des outils opérationnels pour préparer et conduire à bien son projet d'entrepreneuriat.

La formation collective - ou individuelle - permet d'approfondir certains points avec le formateur expert et les autres participants tout en s'entraînant sur les techniques et méthodes éprouvées. Notre plus ? 2h de coaching individuel inclus dans votre formule.

Le formateur assure également un accompagnement individualisé. À tout moment, formateur et participant peuvent échanger.

## Objectif de la formation :

- Évaluer la faisabilité et la viabilité de son projet de création d'entreprise.
- Appréhender les problématiques financières et comptables.
- Définir la structure juridique la plus appropriée à son activité
- Acquérir les bases fondamentales pour créer et démarrer
- S'affirmer dans les situations difficiles

## Modalités :

Public: Toute personne ayant un projet de création d'entreprise  
Situation de handicap: Accessible aux personnes en situation de handicap  
Prérequis: Avoir un projet entrepreneurial  
Niveau: Fondamentaux / bases  
Support: Power Point, vidéo et documents papiers  
Financement: CPF, Pôle Emploi et/ou financement personnel

## CONTENU DE LA FORMATION :

### 1ère PARTIE - Créer son activité

1. Évaluer son projet  
Vérifier la faisabilité de son projet
2. L'étude de marché  
Connaître son environnement  
Savoir où et comment récupérer les informations
3. Préparer son activité  
Déterminer les différentes étapes du processus de création  
Définir une stratégie marketing et commerciale de prospection
4. Le ciblage de la clientèle  
Comprendre la méthodologie du ciblage

### 2ème PARTIE - Le cadre juridique

1. Connaître les statuts  
Comprendre les enjeux pour le dirigeant et la société  
Définir son régime fiscal

- 5 questions possibles à des experts (RH, Expert comptable, webmaster...)
- Une formation opérationnelle qui alterne étude de cas, apports théoriques et échanges
- Une formation personnalisée : le consultant accompagne le participant dans l'identification des actions de progrès immédiates pour lui-même et pour son entreprise

### 3ème PARTIE - Le Business Plan

1. La gestion comptable de son entreprise  
Comprendre et connaître les différents outils  
Connaître la logique financière de son entreprise
2. Le financement de son projet  
Planifier sa stratégie commerciale et marketing  
Connaître les organismes d'aide au financement
3. Cas pratique  
Élaborer son plan de prévision de trésorerie sur Excel

### 4ème PARTIE - Le lancement

1. Planification des actions
2. Préparer sa prospection  
3 outils de prospection commerciale  
Préparer son pitch
3. Créer ses outils
4. Cas pratique de présentation orale (évaluation)

### 5ème PARTIE - Coaching individuel

## METHODES, OUTILS ET RESSOURCES :

### Outils et méthodes :

- Echanges individuels entre le stagiaire et le formateur
- Etude de cas, apports théoriques
- Echange entre créateurs d'entreprise
- Echange possible avec des experts (RH, Marketing, Webmaster...)
- Tableau excel pour créer un prévisionnel
- Remise d'un certificat

### Moyens :

- Consultant certifié en gestionnaire de PME/PMI
- Mobilisation des équipes du centre de formation de l'accompagnement à la création d'entreprise et des conseillers spécialisés
- Moyens matériels : salle de formation équipée et un espace de ressources (ou à distance sur Zoom)

## **MODALITES DE SUIVI ET D'EVALUATION :**

Durant la formation sur la création d'entreprise, une évaluation de mi-parcours est réalisée sous la forme du Business Model Canvas.

Un oral de présentation constitue l'évaluation finale de la formation.

A la fin de la formation sur la création d'entreprise, nous soumettons un questionnaire d'évaluation qui nous permet d'évaluer la qualité perçue de la prestation et si la formation a répondu aux besoins et attentes exprimées (en fin de formation et à 6 mois)

## **DÉLAI D'ACCÈS :**

Toute demande de prestation s'accompagne d'un devis précisant le montant de la prestation, ainsi que ses dates de réalisation.

Le devis est transmis par email ou par le biais du site Internet [moncompteformation.gouv.fr](http://moncompteformation.gouv.fr).

Après acceptation du devis et signature du contrat ou de la convention de formation, la formation pourra démarrer en respectant un délai minimum de 14 jours calendaires.

## **TARIFS ET DURÉE\* :**

Création d'entreprise - Individuel (16h) ([lien cpf](#)) ..... 2.000,00€TTC  
*7 rendez-vous de 2 heures + 2h de coaching*

Création d'entreprise - Collectif (30h) ([lien cpf](#)) ..... 1.800,00€TTC  
*7 rendez-vous de 4 heures + 2h de coaching individuel*

*\*Le choix du programme se fait en fonction de vos objectifs et de vos préférences en terme d'accompagnement*

## **LIEU ET DATE :**

Noisy-le-Grand (93) ou à distance

Les dates seront précisées sur le devis envoyé au préalable